



Ahmet Erkan Tarım Ürünleri

“HİBRİT AY ÇEKİRDEĞİ VE KABAK ÇEKİRDEĞİ ÜRETİMİMİZDE DÖRT SERTİFİKALI ÜRÜNÜMÜZ VAR.”



Merhaba, Sakarya Ticaret Borsası dergisi okuyucuları... Yeni sayımız için yaptığımız bu röportajda Sayın Ahmet Erkan ile birlikteyiz. Ahmet Erkan'dan önce kendisini, daha sonra firmasını ve yaptığı çalışmalarını anlatmasını isteyeceğiz.

Merhaba Ahmet Bey...

Öncelikle hoş geldiniz.

Firmamızın kuruluş tarihi 1997. O yıllarda 40 metrekarelik bir iş yerinde bu işe başladık. Seneler çabuk geçti ve şirketi bu noktalara kadar getirdik. Biz önceleri tedarikçi bir firmaydık. Ürünün ham maddesini alıyor; iş yerimize getirip, elemesini yapıp firmalara gönderiyorduk. Tabii şimdi işin rengi biraz değişti. Yaklaşık 8-10 sene önce kabak çekirdeği ve ay çekirdeği olmak üzere tohum üretimine de girdik. Şu anda ay çekirdeğinde “Palancı-1” adında kendi sertifikalı ürünümüz var. Hemen hemen 6-7 seneden beri sözleşmeli ekim yaptırıyoruz. Senede 8 bin-10 bin dönüm gibi. Kabak çekirdeğinde ise yaklaşık 15 bin dönümlere çıktık. Bunları İç Anadolu Bölgesi'nde Ankara-Polatlı, Konya ve Eskişehir'de ektirdik. Bu sene Adapazarı'na da bir deneme ürünü ektirdik, yaklaşık 1200 dönüm kadar bir alana. Çiftçilerimiz kabaktan 150-200 kilogram civarında ürün aldı.

Kabak çekirdeği tohumları, sizin AR-GE çalışmaları sonucunda ürettiğiniz hibrit tohumları mı?

Evet, aynen öyle. Hibrit tohum çalışmaları, biliyorsunuz, çok uzun yıllardır yapılıyor. Hibrit aynı zamanda şans işi oluyor. Çok şükür, bizim şu anda üç dört adet sertifikalı ürünümüz var. Yaklaşık altmış çeşit de Eskişehir Geçit Kuşağı Araştırma Enstitüsünde duran hatlarımız var. Onlar için de önümüzdeki yıllarda üretim izinleri alıp, sertifikaya başvuracağız.



Bildiğiniz gibi Sakarya toprağı, dünyadaki sayılı topraklardan. Akova dediğimiz bölgelerden bir tanesidir Sakarya. Tabii ki burada tane mısır yoğunlukta ekildiği için insanlar alternatif ürün arıyor. Bizler de buranın havasını tenneffüs ediyorsak, buranın suyunu içiyorsak bir faydamız olsun dedik ve hayırlısı ile bu sene başladık. Seneye 8 bin-10 bin dönümlere kadar çıkacağız. Tohumumuz da elimizde mevcut. Buraya ne kadar alternatif ürün gelirse ürünün fiyatı da ona göre artar, diye düşünüyoruz.

Peki, şu anda kaç tane ürün için hibrit çalışması yaptınız?

Biz sadece kabak çekirdeğı ve ay çiçeğinde çalışmalar sürdürdük. Yani Çin'den gelen siyah bir çekirdeğimiz var. O bölgeden inanılmaz bir ithalatımız mevcut. O ürünlerin tohumunu yetiştirmeye çalışıyoruz şu anda. İnşallah, önümüzdeki dönemlerde çiftçilerimize bu ürünleri sözleşmeli olarak yine ektireceğiz. Önümüzdeki yıl ayçiçeğı üzerine yaptığımız çalışmalar bizi bir noktaya getirecektir.

Birkaç bölgeye ektirdiğinizi söylediniz. Türkiye çapında bunu çoğaltabilmek için neler yapmak gerekir?

Şimdi zaten bizim hedefimiz şu: Biz tohumculukta daha ileriye gitmeye çalışıyoruz ve Türkiye'nin tohum ihtiyacını karşılayacak noktalara üç beş sene içinde gelmeyi planlıyoruz. Tabii ki bugün tohum deyip geçmeyin. Tohum, inanılmaz derecede katma değer yaratan bir ürün. İthalat yaptığımız zaman hem ürün hem de tohum bazında inanılmaz seviyelerde dövizimiz dışarıya çıkıyor. Biz bunu tersine çevirmeye çalışıyoruz. Bu sene ihracat yapmaya da başladık. Bu da hem bizlere hem çiftçilerimize hem de Türkiye ekonomisine katkı sağlıyor, olumlu yansıyor.

İlerleyen yıllarda belki biz 30 bin-40 bin dönümlere çıkacağız. Ondan sonra Türkiye genelini bölgelere ayırarak kabak ekilen yerlere tohum dağıtımımızı yapacağız. Biz şu anda sezonu geldiğinde tohum ile ilgili Tarım Kredi Kooperatifi ile çalışıyoruz. Oralarda da bir marka değerimiz oluşmaya başladı. Çiftçiler de verimden memnun kaldı. Bugün köy popülasyonu ektiğimiz tohumlardan dönüm başı 50 kilogram ile 70 kilogram, bizim ürettiğimiz hibrit tohumlardan ise 130 ile 200 kilogram ürün alıyor. Arada inanılmaz bir fark var. Şunu da unutmamak lazım: Bizim ürünlerimiz daha kaliteli. Yağ oranı da fazla olduğundan bizim ürünlerimizin daha lezzetli olduğunu tüketici fark ediyor. Biz şu anda zaten Şok, A101 ve Bim gibi büyük perakende satış mağazaları ile çalışıyoruz. Onların ham maddesini biz veriyoruz Allah'a çok şükür. Allah, bugünlüğümüzü bizlere aratmasın.

Sektörün geneline baktığınızda Sakarya'da yapılan tohumculuk faaliyetlerinde karşılaştığınız zorluk ve sıkıntılar nelerdir?

Sakarya'da tohumculuk ile ilgili AR-GE'mizi kurduk. Biz devletten bu aşamaya kadar herhangi bir yardım almadık. Burada seralarımız mevcut. Dört tane sera yaptık. Dört tane daha yapmayı düşünüyoruz. Tabii bizim seralarımız hem ısıtılacak hem yazın açılabilir olacak. Burada tohum üretiminde sıkıntılı bir dönemeç olmuyor. Sonuçta biz o konuda önlemlerimizi alıyoruz. Önceden Mersin ilinde yapıyorduk bunu. Mersin'de de maliyetler daha yüksek olduğu için burada, Sakarya'da, bir çatı altında yapalım bu işi diye karar verdik. Bunun zorlukları yok değil. Mersin'in de buranın da zorlukları var. İki tarafın da eksisi ve artıları oluyor elbette.





Sakarya Ticaret Borsası üyesi olan ve yönetiminde yer alan biri olarak STB ile ilgili neler söylemek istersiniz?

Sakarya Ticaret Borsasında yaklaşık on dört seneden beri görev alıyorum. Şu anda yönetim kurulu başkan vekiliyim. STB gerçekten her geçen gün bayrağı bir ileri noktaya taşıyor. Bugün Sakarya Ticaret Borsasında bir akredite laboratuvarımız var. Bu tesisi şehrimize kazandırdık. Hayvan pazarı park yeri yaptık. Karasu ve Hendek şubelerimizi açtık. Hendek'te yeni bir dükkân aldık. Şu anda Borsamız işlem hacmi olarak Türkiye'nin ilk on borsası içinde yer alıyor. Bu da çok önemli bir nokta. Gerçekten meclisimiz olsun yönetimimiz ve personelimiz olsun hepsi var gücüyle çalışıyor. "Borsayı daha nerelere götürebiliriz" çabası içerisindeyiz. Aynı zamanda Borsamız A seviyesinde akredite oldu. Türkiye'de çok az sayıda A seviye akredite olmuş borsa var. Bu noktada da iyi gidiyoruz.

Daha önce firmalar ile yaptığımız sohbetlerde borsanın depolama çalışmalarına el atması gerektiği yönünde ortak bir fikir vardı. Siz bu konuda ne söylemek istersiniz?

Lisanslı depo için çalışmalarımız son hızıyla devam ediyor. Şu anda bütün projelerimiz hazır. Sadece bizim yer problemimizden dolayı biraz gecikmeler yaşadık. Onu da Sakarya Büyükşehir Belediyesi ile çözdük sayılır. Şu anda tam resmi olmasa da kısa süre içinde resmi hale gelecek. Sonuçta bu Türkiye'nin ve Adapazarı'nın sorunu. Bizim üreticimiz ürününü birden satıp piyasayı çökmeyecek o zaman. Yani burada lisanslı depo olduğu zaman bunu getirecek, kurutturacak, teslim edecek. Ona bir kağıt verilecek ve bankadan ihtiyacı olursa faizsiz kredi de kullanabilecek. İstedığı zaman malı da satabilecek. Bir sürü avantajları olacak. Yani hem tüccara hem üreticiye hem fabrikatöre birçok avantaj sağlayacak. Bunu da büyük ihtimalle bu dönemde başlatacağız.

Röportajımıza eklemek istediğiniz bir şey var mıdır?

Şimdi şöyle, tabii ki bizim kendi imkânlarımız sınırlı olduğu için AR-GE'ye yatırımlar yaptık. Tohum üretimimiz

için bizler 8-10 seneden beri uğraşıyoruz. Trakya Tarımsal Araştırma Enstitüsü ve Eskişehir Geçit Kuşağı Tarımsal Araştırma Enstitüsünde yaptığımız faaliyetlerin maliyetini de bizim firmamız karşılıyor. Bu konuda zorluk çekiyoruz. Tarım Bakanlığına üniversite ile bir proje yazdık ama bir sonuç alamadık. Benim isteğim şudur, aslında Ahmet Erkan'ın isteği" olarak da düşünmemek lazım bunu. Kim bu tür projelere imza atıyorsa Tarım Bakanlığı tarafından gerçekten desteklenmelidir ve Bakanlık bu konuların üzerinde durmalıdır. Bakanlık bizim gibi firmaları üç beş sene içinde Türkiye'nin tohum bankası haline getirebilir. Ben buna inanıyorum. Ben kendi dalımdan bahsediyorum, kabak ve ay çekirdeğinden. Bizim önümüzü biraz daha açsalar inanılmaz işlere imza atarız. Sonuçta bizlerin de belli bir kapasitesi var. Şu anda yavaş yavaş, emekleye emekleye gidiyoruz. Yani büyük firmalar gibi değiliz. Bizim yanımızda 50 kişi çalışırken 100 kişi çalışmaya başladı. Belki de bu istihdam sayısı daha da artacak ve daha güzel yerlere gelecek, katma değer sağlayacaktır. Sabah fabrikaya geldiğim zaman, inanın bana, o kadar mutlu ve huzurlu oluyorum ki... İlk başladığımda var olan heyecanım, bugün devam ediyor. Dürüstlükten hiçbir zaman ayrılmadım. Herkese de ayrılmamasını tavsiye ediyorum. Cenab-ı Allah bizleri yarattı, sizi ve kalbinizi gören de odur ama oturarak "nasip" olmaz. Nasibinizi kovalamak zorundasınız. Yeni projelere girmek ve önünüze iyi bakmak mecburiyetindedesiniz. Gençlere de tavsiyem bu yöndedir.

Bu güzel cümleleriniz ve bize ayırdığınız zaman için sizlere teşekkür ediyor, başarılarınızın devamını diliyoruz.

